

@Perrinedubois_2023

Le Déclic

Accompagnement individuel

Travaillons ensemble à la réussite de ton entreprise !



A white ceramic vase containing dried, golden-brown grasses is positioned on a white surface. The background is a plain, light-colored wall. A large, solid orange rectangular box is overlaid on the center of the image, containing white text.

**Un coaching 100% focus sur les
éléments à développer ou optimiser
dans ton entreprise pour que tu
puisses en vivre sereinement.**

Mon accompagnement est fait pour toi si...

- Tu aimerais te lancer ou développer ton activité mais tu ne sais pas comment faire.
- Ton business stagne et tu te demandes si tu n'aurais pas besoin d'un regard extérieur pour t'éclaircir sur les prochaines étapes.
- Tu publies sur les réseaux sociaux mais tu as l'impression de perdre un temps fou car personne ne demande d'informations sur tes produits ou tes services.
- Malgré tout ce que tu mets en place dans ton entreprise, ton activité ne décolle pas comme tu le voudrais et ne te permet pas de vivre.

**L'objectif de mon accompagnement
est d'orienter ton temps de travail sur
des éléments essentiels à la réussite
de ton entreprise.**



MON COACHING INDIVIDUEL EST LÀ POUR T'AIDER

— à structurer ton business

— et le développer stratégiquement

Pour inciter tes clients à se dire
« c'est ce prestataire/produit/service que je veux ! »

LES 3 ÉTAPES

de mon accompagnement

1. Passer à l'action durablement et savoir où tu vas sur les prochains mois grâce à un plan d'actions clair et éviter de passer du temps à réaliser une to-do list inutile.
2. Bénéficier d'un focus particulier en fonction de l'avancement de ton entreprise, de tes compétences et connaissances.
3. Commencer à vendre tes produits ou services, pas à pas et à tes clients idéaux, pour pouvoir vivre de ton activité.

AU PROGRAMME

Séance 1

Préparer le terrain. On (re)défini les fondations de ton entreprise : mission, vision, objectifs, cibles...

Séance 2

Crée ou optimise ton écosystème d'offres. On balaye ensemble tes offres et au besoin on optimise, on supprime ou on crée de nouvelles offres

Séance 3

Adopte des tarifs justes et éthiques. Définis des tarifs en accord avec ta clientèle et ton niveau de vie.

AU PROGRAMME

Séance 4

Pense des stratégies de communication. Mets en place des éléments de communication qui te permettent d'être visible auprès de ton client de cœur.

Séance 5

Vends avec aisance et éthique. Découvre des techniques de vente qui te permettront d'être plus à l'aise pour parler de tes produits ou services et donc les vendre.

Séance 6

Construit une roadmap projet pour développer une entreprise pérenne. Planifie les éléments à réaliser dans les prochains mois. Apprends à prioriser tes actions pour éviter de (re)tomber dans le cercle vicieux de la création inutile.

MAIS CE N'EST PAS TOUT !

Lorsque tu commences un coaching avec moi tu as le droit à

- Un accès illimité à des vidéos, PDF, checklists et workbooks pour t'aider à travailler et te guider en dehors de nos séances de coaching.
- Un suivi individuel sur Whatsapp 5j/7 pour me poser toutes tes questions sur toute la durée de l'accompagnement.
- Un accès à un annuaire d'entrepreneurs pour t'aider à trouver les prestataires dont tu pourrais avoir besoin mais également un moyen pour toi d'être trouvé(e) par d'autres indépendants qui auraient besoin de tes produits/tes services.



MON HISTOIRE

Je te dévoile dans mon coaching l'ensemble des méthodes qui m'ont permis de vivre de mon activité en quelques mois seulement.

Après 4 ans de comptabilité et une envie de changer de métier, j'ai repris mes études dans la communication.

Les 4 années qui ont suivi en tant que cheffe de projets marketing et communication m'ont conforté dans l'idée que j'étais faite pour ce métier.

Depuis quelques mois maintenant, je mets ces compétences et celles en création/gestion d'entreprise au service de mes clients pour déjouer les pièges de l'entrepreneuriat et commencer à gagner leur vie avec leur activité d'indépendant.

@Perrinedubois_2023



Depuis que je me suis lancée à 100% je vis sereinement de mon activité

Je te partage lors de mon coaching les étapes qui m'ont permis de passer de 0€ à 5 000€/mois réguliers en 4 mois d'activité.

Mon secret ?

Passer à l'action tous les jours sur mon entreprise.

En gardant cet état d'esprit dès mon lancement, les choses se sont accélérées très rapidement.

En 3 mois d'entrepreneuriat, j'avais déjà signé 2 clients réguliers me permettant de vivre de mon activité.

Convaincue que nous avons tous une façon unique de nous démarquer, je t'aide à trouver les méthodes de développement qui te sont propres, à toi et à ton entreprise.

AVANT

- Tu n'arrives pas à développer ton entreprise, elle stagne.
- Tu ne fais pas ou peu de ventes et ça ne te permet pas de gagner ta vie.
- Tu es frustré(e), stressé(e), tu te démotives, tu perds confiance en toi...
- Tu ne sais plus quoi faire pour t'en sortir.
- Tu songes à reprendre un emploi salarié pour assumer tes charges ou tu as déjà dû le faire.

APRÈS

- Tu arrives enfin à atteindre les objectifs que tu t'es fixé pour ton entreprise.
- Tu génères assez de chiffre d'affaires avec ton entreprise pour pouvoir en vivre tous les mois.
- Tu es serein(e), tu te sens épanoui(e), soulagé(e).
- Tu te sens heureux(se) et reconnaissant(e) de pouvoir vivre de ta passion ou vocation.
- Tu as une vision long terme sur ton activité.

QUELQUES AVIS

Ce que mes anciens clients disent de moi

Hello Perrine j arrive ps a trouver 5 min tranquille à une heure décente pour t appeler et te remercier pour ton beau boulot et ta sympathie communicante. A très bientôt

08:1

Pôle de compétences fédérant quelques 140 adhérents acteurs de la Santé en région Nouvelle-Aquitaine, nous avons fait appel aux services de Perrine dans le cadre de l'organisation de notre Assemblée Générale annuelle. Professionnelle rigoureuse et dynamique aux compétences multiples, Perrine s'est parfaitement intégrée à l'équipe projet et a su répondre à l'ensemble de nos besoins dans un temps relativement contraint... le sourire en plus ! Vous souhaitez être accompagné(-e) dans le déploiement d'actions de communication ponctuelles ou dans la construction de votre stratégie ? Nous recommandons ses services sans réserve, n'hésitez pas à la contacter.

Quels sont les points forts du guide ? 👍

Une réponse

La diversité des conseils, le côté théorie/pratique très utile pour que l'information ne se perde pas une fois la lecture finie, les exemples pour visualiser et donner envie de faire le travail!

Peux-tu me dire ce que ce guide pratique t'as apporté ?

Une réponse

Je dois avouer que j'avais pas mal de connaissance déjà sur le sujet, mais j'ai découvert des nouvelles notions (comme SMART, les KPI..), j'ai trouvé certaines idées (planifier ses actions avec priorité et description par ex) très claires et utiles et je vais les réutiliser !

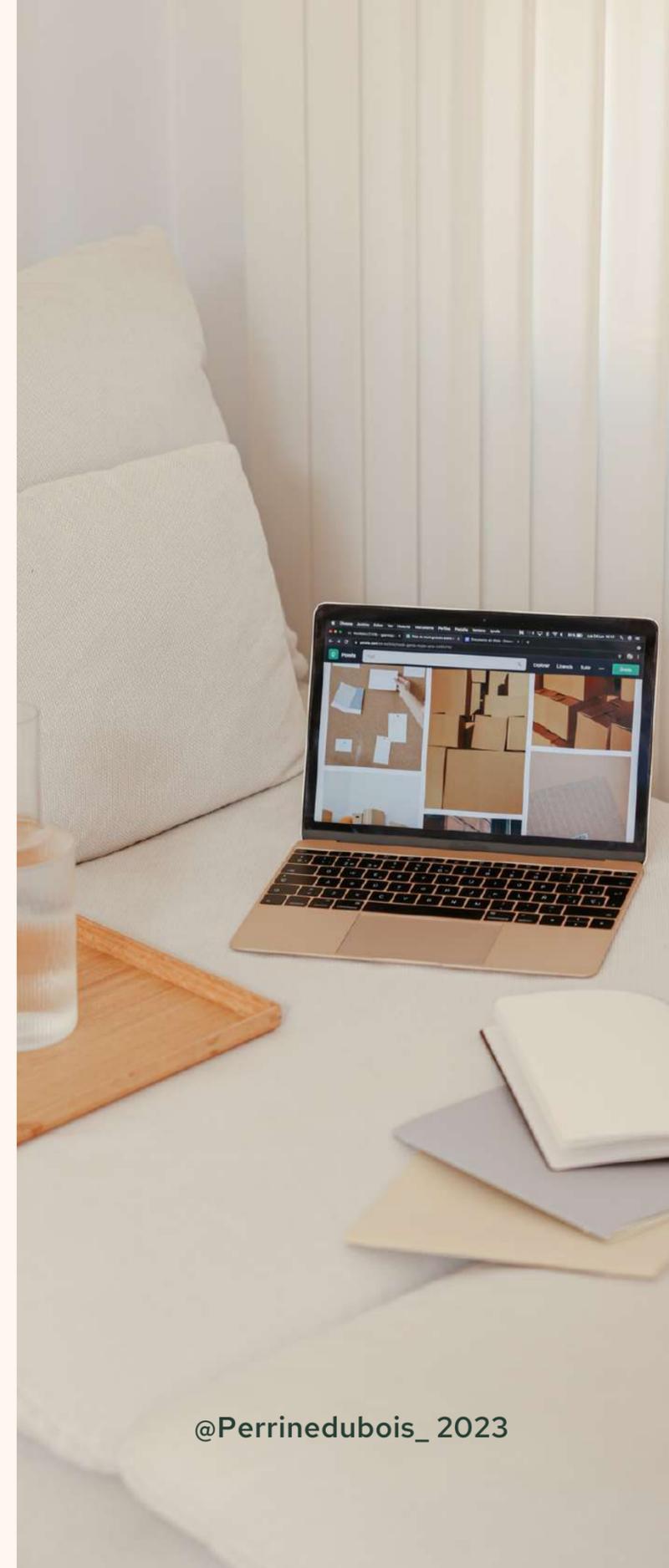
LES MODALITÉS

Pour savoir où tu mets les
pieds en prenant mon
accompagnement individuel

- 6 séances de coaching d'1h30 réparties entre 2 et 4 mois : en fonction de ta motivation, ton emploi du temps, ton avancement... On avance à ton rythme !
- Des workbooks et comptes rendus PDF à la fin de chacune de nos séances pour que tu puisses avancer sereinement.
- Un suivi quotidien sur Whatsapp en 1:1 pour répondre à toutes tes questions.
- Un accès à un annuaire d'entrepreneurs pour t'aider à trouver les prestataires dont tu pourrais avoir besoin ou d'être trouvé(e) par d'autres indépendants qui auraient besoin de tes offres.

1250 € HT

(soit 312,50 €/mois)



@Perrinedubois_2023

Notre feuille de route

ET MAINTENANT ?

Je te donne les prochaines étapes si tu souhaites collaborer avec moi pour passer à l'action sur ton entreprise et générer du chiffre d'affaires pour te permettre de vivre de ton activité d'indépendant.

PRISE DE DÉCISION

Prends quelques jours pour réfléchir à la mise en place de l'accompagnement. Est-ce que, ce que je te propose te convient ? Es-tu prêt(e) à passer à l'action quotidiennement ?

BIENVENUE

On se voit 30 min, en visio ou en présentiel, pour te présenter les outils utilisés et définir ensemble comment va se passer les séances de ton accompagnement 1:1.

DEBRIEF

On fait le point sur les actions accomplies lors de ces 4 mois et on pose les bases pour ta poursuite seul(e) dans l'aventure, qui je suis sûre sera pleine de surprises !

FACTURATION 1

Afin de celler notre collaboration, je te ferais parvenir la première facture.

~ Les autres viendront au fur et à mesure des mois.

6 SÉANCES DE COACHING

Passer à l'action tous les jours pendant 4 mois pour vendre tes prestations ou tes produits et enfin vivre de ton activité d'indépendant.



Discutons-en vite

EN DM INSTAGRAM

PAR E-MAIL

Merci !

À très bientôt